

HappySystem ist ein aufstrebendes Unternehmen aus dem fränkischen Raum mit dem Hauptsitz in der Nähe von Würzburg. Mit unseren innovativen Produkten sind wir in Deutschland und den angrenzenden Ländern zu einem der führenden Hersteller von Natursteinfliesen für den Innen- und Außenbereich geworden. Zur Bewältigung des anstehenden Umsatzwachstums benötigen wir nun weitere dynamische und verantwortungsvolle Mitarbeiter.

DEINE AUFGABEN

- ✿ Akquise von Kundenaufträgen und Kundenbetreuung bis zum Projektabschluss
- ✿ Angebotskalkulation und Erstellung von Kundenangeboten
- ✿ Beratung des Kunden vor Ort inklusive Durchsprache des Angebots
- ✿ Planung und Durchführung von Messeveranstaltungen
- ✿ Aufbau von neuen Gebieten und Vertriebswegen in Mainfranken und dem Bundesland Bayern
- ✿ Aufbau und Betreiben von Produktausstellungen
- ✿ Kommunikation mit der Zentrale von HappySystem

DEIN PROFIL

- ✿ Kaufmännische Kenntnisse
- ✿ Fundiertes Know-How im Vertrieb von Baustoffen oder frühere Tätigkeit im Handwerk / der Baubranche
- ✿ Herausragende Kommunikationsfähigkeit, hohe Eigenverantwortung und Zielstrebigkeit
- ✿ Einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsaussendienst
- ✿ Kompetentes Auftreten bei unseren Kunden, Messen und Veranstaltungen
- ✿ Eigenständiges Handeln / hohes Maß an Eigenmotivation
- ✿ Gewissenhaftigkeit auch bei hohem Arbeitsaufkommen und hohes Durchhaltevermögen

DEIN GEWINN

- ✿ Dich begrüßt ein junges und dynamisches Team
- ✿ Du erhältst ein Grundgehalt und beeinflusst Deine zusätzliche Provision maßgeblich selbst
- ✿ Du erhältst verantwortliche Aufgaben und individuelle Karrierechancen
- ✿ Du bist frei in Deiner Arbeitszeitgestaltung, bei uns zählt nur das Ergebnis

WERDE JETZT EIN TEIL VON UNS: Sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe der Position und der Quellenangabe per **email** an service@happysystem.de oder rufe uns einfach an unter **09365 8822855** | www.happysystem.de | Engelbert-Kraus-Strasse 4, 97222 Rimpar